

**Презентація  
для інвестора**

**7CARS.UA**



- ✓ Понад **10 років досвіду** у сфері прокату;
- ✓ Серед лідерів українських прокатних компаній
- ✓ Реалізовано багато **B2B та B2C** проектів: корпоративні програми, довгострокова оренда, операційне управління автопарком;
- ✓ Автопарк більш ніж **100 автомобілів**;
- ✓ База клієнтів налічує **понад 8 000** фізичних та юридичних осіб;
- ✓ Автопарк складається з власних автомобілів та автомобілів інвесторів;
- ✓ Відпрацьована модель управління авто: завантаження, сервіс, страхування, контроль витрат, звітність;
- ✓ **Міцна команда** з досвідом у продажах, сервісі, фінансах та клієнтському супроводі;



Команда 7Cars.ua



Прокат авто  
без водія



Прокат авто  
з водієм



Управління  
автопарком



Оренда авто  
з правом викупу



Оперативний  
лізинг



Прокат авто для  
корпоративних  
клієнтів (B2B)

- Передача автомобіля в професійне управління 7CARS;
- **Повний цикл адміністрування авто** (від першого клієнта до продажу);
- Підбір **оптимальної моделі** та комплектації під ринок;
- Формування правильної **цінової політики**;
- Щоденне управління завантаженням авто та пошук клієнтів;
- Робота з **B2C та B2B** сегментом для максимального завантаження;
- **Оптимізація витрат** на сервіс та страхування (наявність партнерської мережі);
- **Контроль** амортизації та регламентного обслуговування та його виконання;

- Партнерська модель управління активом **(70% / 30%)**:
  - 70% – частка інвестора
  - 30% – винагорода 7CARS
- **Прозора** щомісячна фінансова звітність;
- **Щомісячні** виплати інвестору;
- Можливість формування портфеля з кількох авто;
- **Продаж автомобіля** після завершення операційного циклу;
- **Супровід** до повного повернення капіталу;



**1. Придбання автомобіля та його реєстрація;**

**2. Страхування (КАСКО + ОСЦПВ);**

**3. GPS трекер та встановлення;**

**4. Нотаріальна довіреність на управління (без права продажу);**

**5. Технічне обслуговування та капітальні ремонти;**

**6. Щомісячний парковий збір (адміністрування, податки, GPS, маркетинг, техконтроль, зберігання шин)**



Повний операційний контроль активу

1. Маркетинг та digital-просування;

2. Власні канали продажів: SMM, Telegram-бот, сайт (ТОП-3 у Google у своїй ніші);

3. Управління завантаженістю та тарифною політикою;

4. Багаторівневий скоринг клієнтів із власною AI-моделлю для мінімізації ризиків;

5. Повне врегулювання страхових випадків;

6. Юридичний супровід у критичних ситуаціях (штатний юрист);

7. Контроль технічного стану та регламентного ТО;

8. Інтеграція авто у власну FMS-систему управління автопарком;

9. Супровід купівлі та подальшого продажу авто.





**З ІНВЕСТОРОМ**

**Підписання договору Інвестор-7CARS;  
Авто у власності інвестора  
КАСКО + ОСЦПВ на партнерських умовах  
Корпоративні страхові тарифи**

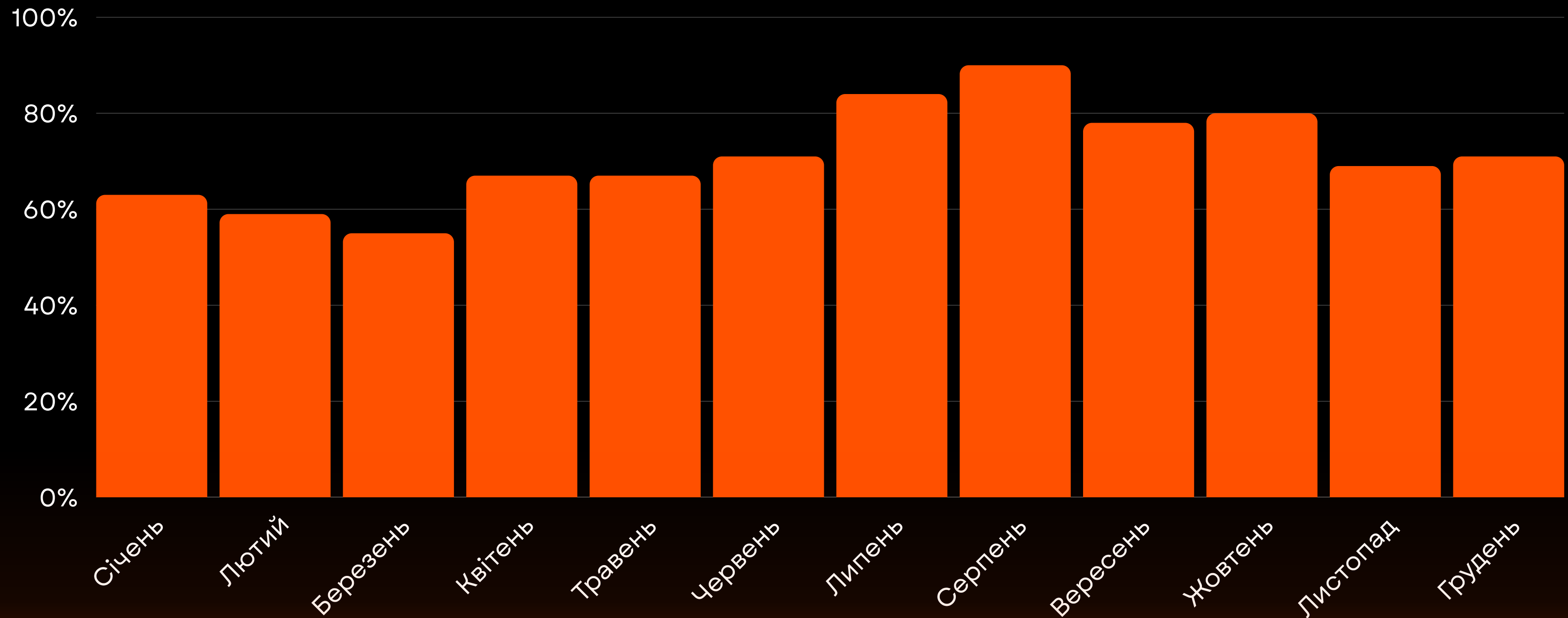


**З КЛІЄНТОМ**

**Депозитна система  
Скоринг та верифікація  
GPS-контроль 24/7  
Технічний моніторинг**

**Річний період**

Середня операційна завантаженість автопарку: 72%



1 авто генерує  $\approx$  260–280 машиноднів на рік

## ПРИКЛАДИ ДОХІДНОСТІ

### Економ клас Ford Fiesta

Завантаженість - 74%;  
GROS REVENUE - 385\$/міс.  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 210\$**  
Total ROI (48міс) - 58%  
**CAGR - 12%;**  
**IRR - 16%**

### Середній клас Skoda Octavia

Завантаженість - 62%;  
Середній дохід(GROS REV.)- **610\$**  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 360\$**  
Total ROI (48 міс) - 50%  
**CAGR - 12%;**  
**IRR - 16%**

### Бізнес клас Toyota Camry

Завантаженість - 73%;  
Середній дохід(GROS REV.)- 1120\$  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 790\$**  
Total ROI (48 міс) - 103%  
**CAGR - 23%;**  
**IRR - 31%**

**ROI** – загальний прибуток за весь період інвестування.  
**CAGR** – середньорічна дохідність інвестиції з урахуванням складного відсотка.  
**IRR** – реальна ефективна дохідність з урахуванням щомісячних виплат та продажу авто.

## ПРИКЛАДИ ДОХІДНОСТІ

### SUV клас Toyota Rav4

Завантаженість - 85%;  
Середній дохід(GROS REV.)- 1150\$  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 610\$**  
Total ROI (48 міс) - 81%  
**CAGR - 16%;**  
**IRR - 24%**

### Легкий преміум Mercedes-Benz GLC

Завантаженість - 75%;  
Середній дохід(GROS REV.)- 1900\$  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 1100\$**  
Total ROI (48 міс) - 83,2%  
**CAGR - 16,35%;**  
**IRR - 22,47%**

### Преміум клас Audi Q8

Завантаженість - 75%;  
Середній дохід(GROS REV.)- 4106\$  
Сер. місячна виплата інвестору, **NET - 2183\$**  
Total ROI (48 міс) - 79,63%  
**CAGR - 16,19%;**  
**IRR - 27,31%**

**ROI** – загальний прибуток за весь період інвестування.

**CAGR** – середньорічна дохідність інвестиції з урахуванням складного відсотка.

**IRR** – реальна ефективна дохідність з урахуванням щомісячних виплат та продажу авто.

### ЕКОНОМ КЛАС



- Skoda Fabia
- VW Polo
- Kia Rio

Стабільний щоденний попит  
Висока оборотність  
Низький ризик простою  
Дохідність: 250–400\$

### СЕРЕДНІЙ КЛАС



- Skoda Octavia
- Audi A3
- Kia Ceed

Баланс ціна / попит  
Стабільний cash-flow  
Універсальний сегмент  
Дохідність: 300–500\$

### БІЗНЕС КЛАС



- Toyota Camry
- BMW 3 series
- Audi A4

Вищий середній чек;  
Платоспроможна аудиторія;  
Вища маржинальність;  
Дохідність: 450\$–850\$.

Доступні авто до інвестування на поточний момент: [Переглянути доступні позиції](#)

### SUV КЛАС



- Toyota Rav4
- Mazda CX-5
- VW Tiguan

Сильна ринкова позиція;  
Стабільний B2B попит;  
Доходність: 550\$-1100\$.

### ЛЕГКИЙ ПРЕМІУМ



- BMW 5 series
- Mercedes-Benz GLC
- Audi Q5

Повторні оренди;  
Лояльна аудиторія;  
Доходність: 800\$-2000\$.

### ПРЕМІУМ КЛАС



- BMW X5
- Audi Q8
- Mercedes-Benz GLE

Високий чек;  
Максимальна маржинальність;  
Доходність: 800\$-3500\$.

Доступні авто до інвестування на поточний момент: [Переглянути доступні позиції](#)

Висока якість сервісу = стабільний грошовий потік



**Севен карс**

4,5 ★★★★★ 120 Google відгуків

Прокат автомобілів

**Google рейтинг - 4,5/5**

### Внутрішня аналітика



клієнтів оцінили наші авто на відмінно



клієнтів швидко отримали всю необхідну інформацію при першому контакті з менеджером



клієнтів отримали авто не більше ніж за 30 хвилин після приїзду в офіс



клієнтів відзначили, що отримали чисте авто



клієнтів отримали машину з повним баком



клієнтів здали авто і повернули собі заставу менш ніж за 20 хвилин

- Статистика на основі власної системи оцінювання сервісу;
- 8000+ клієнтів в базі;
- Регулярний збір та аналіз відгуків.

# ПОЧНІМО СПІВПРАЦЮ

+38 (067) 521 78 77

+38 (044) 531 78 77

 [7Cars.ua](http://7Cars.ua)

 [info@7cars.com.ua](mailto:info@7cars.com.ua)

 [inst: @7cars.com.ua](https://www.instagram.com/7cars.com.ua)

 м. Київ, вул. Ізюмська 5А

